

Warszawa, 27 marca 2015 r.

LIST REFERENCYJNY

Gothaer Towarzystwo Ubezpieczeń S.A. współpracowała z firmą OKTI Marcin Pietraszko (Warszawa, ul. Królowej Jadwigi 80/1) przy realizacji projektu Assessment Center/ Development Center dla Menedżerów Sprzedaży zatrudnionych w Regionalnych Centrach Ubezpieczeń Detalicznych.

Współpraca zakładała zrealizowanie następujących elementów projektu:

- zaprojektowanie matrycy kompetencji wraz ze wskaźnikami dla każdej z nich i określonym poziomem ocen w skali pięciostopniowej,
- zaprojektowanie narzędzi i zadań na sesje AC/DC, opracowanie harmonogramu sesji,
- realizacja siedmiu sesji AC/DC w całej Polsce,
- opracowanie raportu zbiorczego i raportów indywidualnych rozwoju poszczególnych kompetencji,
- realizacja sesji informacji zwrotnej dla Uczestników po AC/DC,
- realizacja szkolenia dla Dyrektorów (przełożonych Menedżerów Sprzedaży) z zakresu udzielania informacji zwrotnej.

Ze względu na specyfikę grupy, która miała uczestniczyć w sesjach AC/DC ze swojej strony określiliśmy dużą ilość warunków, które należało spełnić w czasie realizacji projektu. Firma OKTI bardzo elastycznie dostosowała się do nich, wskazując jednocześnie te wymogi, które nie były zgodne z metodologią i proponując alternatywne rozwiązania.

Na szczególną uwagę zasługuje duża odpowiedzialność w realizacji sesji informacji zwrotnych dla Uczestników, uwzględniająca zarówno oczekiwania firmy jak i potrzeby oraz możliwości rozwojowe Menedżerów Sprzedaży.

W zakresie działań rozwojowych i realizacji AC/DC rekomenduję współpracę z Firmą OKTI Marcin Pietraszko.

Dyrektor Biura Sprzedaży
Ubezpieczeń Detalicznych



Krzysztof Skarbek